



High Impact Presentations

Pemimpin yang efektif berkomunikasi dengan antusiasme dan percaya diri.

Presentasi adalah alat bisnis yang krusial. Baik tujuan komunikasi Anda adalah untuk memengaruhi, menjual, atau menginspirasi, presentasi Anda yang akan membedakan Anda dari yang lain. Jika dijalankan dengan tepat, presentasi Anda akan membuat Anda menonjol dan audiens akan menganggap Anda siap, berwawasan, dan percaya diri.

High Impact Presentations berfokus pada penyusunan presentasi efektif yang membangun kredibilitas, meningkatkan hubungan dengan audiens, dan menyampaikan konsep dengan jelas. Peserta akan menerima metode dan teknik teruji yang memungkinkan mereka mengembangkan presentasi yang menarik -- menghasilkan hasil yang konsisten dan positif.

Peserta diberikan berbagai kesempatan untuk berlatih beragam gaya presentasi, mulai dari laporan formal hingga pertemuan santai atau sesi tanya-jawab yang menekan. Peserta mengeksplorasi penggunaan suara dan gestur yang optimal untuk menciptakan kesan yang mendalam. Setiap berlatih, Anda akan direkam video, dievaluasi, dan dibimbing hingga mencapai tujuan akhir, yaitu kemampuan menyampaikan presentasi yang memukau.

Kelasnya kecil. Lingkungannya suportif. Tugasnya intens. Dan hasilnya luar biasa. Ini adalah pengalaman yang sangat berpengaruh pada hasil bisnis. Anda akan melihat peningkatan yang nyata dalam komunikasi, citra pribadi dan perusahaan, dan pada akhirnya, kinerja Anda.

Anda akan belajar cara untuk:

- Mempengaruhi audiens Anda menggunakan data yang tak terbantahkan
- Berkomunikasi dengan jelas dan tegas
- Berinteraksi dengan sikap alami dan tenang
- Menyampaikan materi yang rumit secara langsung dan sederhana
- Menunjukkan informasi yang tidak familiar secara ahli
- Memproyeksi kepercayaan diri dan antusiasme sambil membangun kredibilitas
- Mengatasi situasi yang merugikan
- Memimpin sesi tanya jawab yang efektif
- Mendorong orang untuk menerima perubahan dan bertindak!
- Berkomitmen untuk pertumbuhan berkelanjutan



High Impact Presentations

Apa yang akan kami bahas:

- Menciptakan kesan positif
- Memotivasi orang lain untuk bertindak
- Meningkatkan kredibilitas
- Mengatasi situasi yang merugikan
- Menyajikan informasi yang kompleks
- Menginspirasi orang untuk menerima perubahan
- Berkomunikasi dengan dampak yang lebih besar
- Melakukan perubahan

APA YANG DIKATAKAN ALUMNI

"Tadinya saya pikir training-nya nggak seinteraktif ini, ternyata kita langsung praktikkan dan mendapat feedback dari trainer. Pada saat di-review atau di-coaching feedback-nya sangat terasa betul area mana yang harus kita improve saat presentasi."

(Graduate from Mining Industry)

"Saat saya jalani setiap praktiknya, itu melatih kita untuk benar-benar mempersiapkan diri secara matang dengan waktu yang terbatas. Dari situ, saya melihat bahwa metodologi yang dibawakan oleh tim trainer Dale Carnegie sangat baik, karena peserta dipersiapkan secara runut dari nol (perkenalan diri) sampai kita bisa membawakan presentasi yang materinya lebih ke arah menjual dan build story."

(Graduate from Food & Beverage Industry)

Yang Disarankan Mengikuti Pelatihan Ini

Para profesional yang perlu menginspirasi audiens yang besar, memotivasi eksekutif penjualan, berbicara di depan media, atau sekadar memimpin rapat. Karena seminar ini berfokus pada keterampilan presentasi tingkat lanjut, disarankan agar semua peserta sudah memiliki pengalaman berbicara di depan umum.

Training terdiri dari 12x pertemuan

INVESTASI: Rp9.500.000,-

Dale Carnegie Indonesia®

📍 Jl. Paus No. 84A, Rawamangun, Jakarta 13220
Phone: 021-489 2737 | Fax: 021-489 6926

✉️ info@dalecarnegie.co.id 🌐 www.dalecarnegie.co.id

