



DALE CARNEGIE TRAINING®

It's time to get human again with Dale Carnegie Training.®
The original and still the best resource
for developing the people side of business.

Tips 27

Menjual Ide-Ide Anda

Pernahkah Anda ingin membagi ide dengan atasan Anda yang Anda pikir dapat meningkatkan cara pekerjaan diselesaikan di dalam perusahaan Anda?

Berikut ini beberapa pemikiran tentang bagaimana secara sukses menjual ide-ide Anda dan memenangkan orang akan sudut pandang Anda

1. Perjelas ide Anda.
2. Nyatakan apa saja yang Anda tawarkan.
3. Berbicaralah sesuai dengan minat orang lain – Diskusikan bagaimana ide yang Anda ajukan akan menguntungkan bagi mereka.
4. Gunakan Bukti – Tunjukkan bagaimana ide Anda dapat berlaku dalam pekerjaan, bukan hanya di atas kertas.
5. Sesuaikan tawaran Anda dengan apa yang diinginkan perusahaan – Dengan Dengan menghubungkan apa yang atasan Anda cari untuk menyelesaikan pekerjaan di dalam perusahaan dan apa yang harus Anda tawarkan, Anda mampu menunjukkan bagaimana hal tersebut tidak hanya menguntungkan mereka secara langsung, tapi juga secara keseluruhan baik bagi perusahaan.