



DALE CARNEGIE TRAINING®

It's time to get human again with Dale Carnegie Training®  
The original and still the best resource  
for developing the people side of business.

Tips 24

## *Beberapa Ide untuk Berjejaring*

Orang-orang bisnis yang pandai mengerti nilai dari berjejaring. Mudah-mudahan, memperluas kontak Anda, meningkatkan kesempatan Anda untuk membangun hubungan baik, menemukan hal-hal yang dapat membuka peluang, dan membuat penjualan meningkat. Sebagai tambahan, semakin banyak orang yang Anda kenal di dalam industri Anda – atau bisnis dan fungsi yang berbeda – semakin mudah untuk Anda menemukan sumber-sumber yang terbaik saat Anda membutuhkan informasi yang khusus atau masukan-masukan dari seorang professional yang berpengalaman.

Berikut ini beberapa cara yang dikenal untuk memperluas lingkaran kontak Anda dengan meningkatkan strategi jejaring.

Ide-ide berjejaring yang membuat perbedaan

1. Tawarkan diri untuk membantu orang lain. Akhiri semua rapat dan telepon dengan bertanya, "Ada yang bisa saya lakukan untuk membantu Anda?"
2. Komunikasikan pengetahuan dan keahlian Anda yang unik kepada orang lain.
3. Bagikan kartu nama Anda dengan bijaksana.
4. Lakukan pendekatan.
5. Tuliskan terima kasih secara personal kepada orang yang telah menolong Anda.
6. Selalu meninjau kembali komitmen-komitmen Anda.

Dan saat Anda berencana untuk berpartisipasi dalam acara jejaring, tingkatkan kesempatan Anda meraih sukses dengan mengaplikasikan ide-ide mudah ini:

1. Kenali siapa saja yang akan menghadiri acara ini. Datanglah lebih awal.
2. Berpakaian dengan sopan dan wajar.
3. Bawalah banyak kartu nama.
4. Siapkan "iklan" pribadi 30 menit.
5. Ingatlah nama orang lain dan gunakan dalam percakapan.
6. Luangkan lebih banyak waktu Anda dengan orang-orang yang belum Anda kenal.
7. Kenali orang lain sebelum Anda berbicara tentang Anda sendiri.
8. Bersenang-senanglah.